



## Institutional Sales – quantitative and derivative based strategies (m/f/d)

Assenagon ist einer der am schnellsten wachsenden unabhängigen Asset Manager in Europa. Die Gesellschaft ist auf die Steuerung von Kapitalmarktrisiken spezialisiert und bietet Anlagelösungen für institutionelle Investoren und Vertriebspartner an. Das Fonds-Management orientiert sich dabei am Bedarf von Kapitalanlegern, Erträge mit klar definierten Risikobudgets zu erwirtschaften.

Unser Unternehmen beschäftigt heute etwa 80 Mitarbeiter an den Standorten Luxemburg, München, Frankfurt und Zürich. Für Studenten, Absolventen und ambitionierte Berufsanfänger bieten wir regelmäßig spannende Praktika. Nutzen Sie Ihre Chance, Einblicke in ein dynamisches Unternehmen zu gewinnen und Ihre Fähigkeiten in der Praxis unter Beweis zu stellen.

Wenn Sie einen wirtschaftswissenschaftlichen Hintergrund und erstklassige Noten haben und ein anspruchsvolles Praktikum im Rahmen Ihres Studiums in dem Bereich Sales suchen, freuen wir uns auf Ihre Bewerbung!

### Ihre Aufgaben

- Mitarbeit und Unterstützung des Institutional Sales Teams im vielseitigen Tagesgeschäft
- Projektbezogene Aufgaben wie z. B. Szenario-Analysen und Backtesting für Institutionelle Kunden
- Betreuung von Schnittstellenaufgaben zwischen Sales, Product Management und Portfolio Management
- Durchführung von Marktanalysen und Recherchen zu Aktien, Bonds, Derivaten in unterschiedlichen Märkten u. a. mittels Bloomberg und der hauseigenen Assenagon Equity Derivatives Database
- Erstellen und Überarbeiten von anspruchsvollen Kunden- und Produktpräsentationen

### Ihr Profil

- Fortgeschrittenes Hochschulstudium mit wirtschaftswissenschaftlichem Bezug (BWL, VWL, Wirtschafts- oder Finanzmathematik oder artverwandt)
- Sehr gute Kenntnisse in MS Office, insbesondere Excel und PowerPoint
- Ausgeprägtes Interesse am Kapitalmarktgeschehen und an gängigen Produkten (erste Erfahrungen im Asset Management hilfreich)
- Team- und Kommunikationsfähigkeit
- Präzise und klare Ausdrucksweise

### Unser Angebot

Sie erwartet ein interessantes, anspruchsvolles und verantwortungsvolles Aufgabengebiet mit der Möglichkeit, die gesamte Bandbreite einer Verwaltungsgesellschaft kennenzulernen und mitzugestalten. Gute Weiterentwicklungsmöglichkeiten in einem innovativen, dynamisch wachsenden Unternehmen und unsere offene Unternehmenskultur bieten Ihnen die Anerkennung für Ihre Ergebnisse.



Hochmotivierte Teams



Flexible Arbeitszeiten



Zentrale Lage, gute Verkehrsanbindung



Obst, Wasser, Kaffee



Kicker

### Sie fühlen sich angesprochen?

Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung inkl. Lebenslauf und Angabe des gewünschten Zeitraumes per E-Mail unter Angabe des Kennwortes "Institutional Sales" an:

Carolin Laubner, [carolin.laubner@assenagon.com](mailto:carolin.laubner@assenagon.com), Telefon +49 89 519966-310

Weitere Informationen zu unserem Unternehmen finden Sie unter [www.assenagon.com](http://www.assenagon.com). Ausführliche Angaben zum Datenschutz finden Sie in unserer [Datenschutzerklärung](#) und in unserer [Datenschutzerklärung für Bewerber](#).

